

Vermögen schützen. Werte bewahren.



Die appel insurance brokers GmbH mit Sitz in Mainz berät seit 1997 anspruchsvolle Kunden wie Akademiker, Freiberufler und Unternehmen im Rhein-Main-Gebiet. Mit unserer Hilfe können unsere Kunden sich voll und ganz auf ihr Geschäft konzentrieren, ohne sich Gedanken über das Risikomanagement ihrer Versicherungen machen zu müssen. Wir verstehen uns als Berater und Unterstützer, nicht als Versicherungsverkäufer. Dieser hohe Qualitätsanspruch hat dazu geführt, dass wir bis heute immer noch viele Kunden der ersten Stunde beraten. Sie wissen zu schätzen, dass wir unabhängig von den Interessen der Versicherungsunternehmen individuelle Versorgungskonzepte erstellen, die tatsächlich zu ihren Bedürfnissen passen. Und gute Qualität ist kein Zufall. Um beste Resultate in der Kundenzufriedenheit zu erzielen, haben wir uns bewusst für eine Zertifizierung nach DIN EN ISO 9001 entschieden.

Kaufmann/-frau für Versicherungen und Finanzen, Versicherungsfachwirt/in o. ä. als **Kundenberater m/w bAV & Komposit für Firmen und Freiberufler**

Ihr Handlungsfreiraum

Nach einer intensiven Einarbeitung betreuen und beraten Sie Bestands- und Neukunden rund um die Themen betriebliche Altersvorsorge und Kompositversicherungen. Den Beratungsprozess integrieren Sie dabei vollkommen eigenständig von A bis Z in Ihren Tagesablauf: Terminierung, inhaltliche Vorbereitung der Kundentermine, Beratung & Betreuung inkl. Risikoerfassung, Vertrags- und Schadenbearbeitung. Ihre kreativen Ideen für die Gewinnung neuer Kunden setzen Sie z. B. in Werbe- und Mailingaktionen oder in der Konzeption und Umsetzung von Vorträgen und Kundenveranstaltungen gezielt ein. Intern engagieren Sie sich in der Optimierung der Arbeitsprozesse, der allgemeinen Büroorganisation und erweitern Ihr Fachwissen in regelmäßigen Schulungen.

Ihre Qualitäten

- Ausbildung als Kaufmann/-frau für Versicherungen und Finanzen, idealerweise mit Weiterbildung als Versicherungsfachwirt/in bzw. Fachwirt/in für Versicherungen und Finanzen, und/oder entsprechendes Studium
- Einschlägige Berufserfahrung in der direkten Kundenbetreuung, insbesondere in den Sparten Personen- und Sachversicherungen und im Vertragswesen
- Fundiertes Know-how über betriebliche Altersvorsorge und Komposit
- Sichere Anwendung von MS Office und der gängigen CRM-Systeme und Angebotssoftware
- Analyse- und Konzeptionsstärke in der Bearbeitung von Kundenwünschen und Gestaltung von Arbeitsprozessen
- Begeisterung für die Beratung anspruchsvoller Zielgruppen (Selbstständige, Freiberufler, Akademiker, Unternehmer)
- Hohe soziale Kompetenz und Kommunikationsstärke gepaart mit Verantwortungsbewusstsein und Kritikfähigkeit
- Präsentationsstarke/r Netzwerker/in mit Spaß am Umgang mit Kunden und Zahlen
- Ausgeprägter Teamgedanke und der Wille, gemeinsam Ziele zu erreichen und erfolgreich zu sein

Ihre Zukunftsaussichten

Bei appel insurance brokers arbeiten Sie in einem kleinen, hoch qualifizierten Expertenteam in einem der schönsten Büros in Mainz. Ein gutes und kollegiales Miteinander ist uns sehr wichtig. Daher arbeiten wir nicht nur im Team, sondern essen mittags auch gemeinsam. Wir sind überzeugt, dass flache Hierarchien, ein kooperativer Führungsstil und teamorientiertes Arbeiten die Kommunikation untereinander und die Motivation jedes Einzelnen fördern. Wir pflegen einen unkomplizierten fachlichen Austausch und freuen uns dabei auf Ihre frischen Ideen und Anregungen. Im Gegenzug haben Sie bei uns alle Möglichkeiten, sich fachlich und persönlich weiterzuentwickeln. Von Beginn an in Festanstellung. Mit einem festen Gehalt, einer erfolgsabhängigen Leistungskomponente und einer geförderten betrieblichen Altersvorsorge. Interessiert?

Bewerben Sie sich am besten gleich unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins, Ihrer Gehaltsvorstellung und der Kennziffer APP-17-001 über unser [Bewerberportal](#). Für weitere Informationen rufen Sie gerne unsere Recruiterin Frau Claudia Hofmann an, Tel. 06167 9317-967.

www.appel.versicherung

